



Desotec

Juni 2017

Actieve kool als probleemoplosser, van Tarragona over Roeselare tot Gdansk

Desotec gaat naar nieuwe, ambitieuze eigenaar

Wie enkele jaren niet bij Desotec in Rumbeke-Roeselare is langs geweest gelooft zijn ogen niet. Dat heb je met een bedrijf, stichtend lid van TNAV, dat jaar na jaar zijn omzet met meer dan tien procent ziet stijgen en in zijn specialisatie aan de kop staat in Europa. Voor een nieuw gebouw, op enkele tientallen meters van het hoofdkwartier staan ze nu in een lange rij, klaar om te vertrekken naar de klanten over heel Europa: de mobiele Mobicon- en Aircon-filters die de flexibele, snelle, en kostenbesparende oplossing zijn voor een milieuprobleem waarmee zoveel bedrijven opgezadeld zitten. Er is in de loop der jaren een nieuw distributiecentrum, dan een tweede, en vervolgens een derde reactivatie-oven bijgekomen. Kortom, Desotec is volop in beweging.

In het design-kantoorgebouw wordt uw dienaar begroet door Mario Hertegonne, een Vlerick-boy en sinds ongeveer 2.5 jaar CEO, Jeroen Callewaert, die al een lange staat van dienst in dit bedrijf heeft en CCO (Chief Commercial Officer) is, en marketing manager Filip Van Dorpe, die ook de PR behartigt.

Gegeerde bruid

Ze hebben groot nieuws: In de vakantieperiode, op 5 juli om precies te zijn, heeft meerderheidsaandeelhouder AAC – die zijn participatie te gelde wilde maken - in minder dan geen tijd een nieuwe eigenaar gevonden. Desotec is duidelijk een gegeerde bruid. De nieuwe eigenaar wordt EQT VII, een investeringsmaatschappij met Zweedse wortels, die zich voorneemt Desotec “te ondersteunen bij zijn verdere groei en ontwikkeling” door uitbreiding op internationaal niveau en met nieuwe investeringen voor de versterking van de commerciële organisatie.

Mario Hertegonne kan de geruchten dat Desotec binnen afzienbare tijd nu actief wordt tot in Azië en Amerika toe, onmogelijk bevestigen. Spreken is zilver, zwijgen is goud, zeker in zaken... Maar dat kan sommigen niet verhinderen om te gaan dromen. En wat zouden we zijn zonder dromen?

EQT VII is ambitieus en zal een goed doordacht expansieplan zeker steunen. Hertegonne die het met zijn team moet gaan waarmaken is tevreden, maar voorzichtig. "Onze jaarlijkse omzetgroei van tien procent behouden en ook in de komende jaren volhouden, is dat niet prachtig?" Desotec wil om te beginnen zijn leidende positie in Europa verder verstevigen. Dat is een ambitieus doel dat zeker haalbaar is.

De ontwikkeling van Desotec is van meet af aan een opeenvolging van beredeneerde stappen voorwaarts geweest, gerealiseerd met (mogen we dat zeggen?) West-Vlaamse koppigheid, doorzicht en hard werken. In 1990 begonnen met de bouw van afvalwaterzuiveringsinstallaties gaat het bedrijf zich al snel concentreren op actieve kool, koolstof dus die - geplaatst in een filter- door adsorptie allerlei afvalstoffen aan zich kan binden. In Roeselare staan ze er allicht niet meer bij stil, maar 'actief kool' is voor de leek geen vanzelfsprekend begrip. Het bijzondere aan deze poreuze koolstof is haar grote interne oppervlakte (tot 1500 m²/gram). Deze oppervlakte kan organische moleculen uit vloeistoffen en gassen adsorberen. Dat wil zeggen: de verontreinigde moleculen hechten er zich aan vast. Biedt het goedje aan in een filter en je opent voor de industrie een uitweg voor de behandeling van verontreinigd water (of andere vloeistoffen en ook gassen). Is hij eenmaal verzadigd, dan neem je de filter weg en je vervangt hem door een verse.

Latente noden

Met de jaren is Desotec daarin zeer bedreven geworden. Hiervoor komt het erop aan bij de potentiële klant 'latente noden' te identificeren en op basis van dat inzicht aan marktcreatie te doen. Desotec levert het antwoord op die latente noden, komt er efficiënt aan tegemoet en helpt de klant door hem het hele industrieel-afvalbeheer uit handen te nemen.

Hertegonne: "We willen niet per sé zoveel mogelijk actieve kool inzetten, het is ons te doen om een lange termijn relatie met de klant. Onmisbaar daarbij zijn de Mobicon en de Aircon, de ondertussen welbekende mobiele filterinstallatie. Desotec biedt daarmee oplossingen aan voor vragen waarmee elk industrieel bedrijf komt te zitten: hoe los ik mijn vervuilingprobleem op? Welke investering vergt dat? Waar blijf ik met mijn vervuilde water of hoe zorg ik ervoor dat de luchtemissies van mijn bedrijf binnen de wettelijke normen blijven?"

Desotec biedt oplossingen, zo wordt me duidelijk gemaakt door middel van een ook op YouTube te bekijken animatiefilmpje, door het inzetten van zijn mobiele actieve koolfilters in vijf industriële sectoren:

- afvalwaterzuivering, in bepaalde gevallen vooraf, en vaak na het productieproces
- sanering van vervuilde bodem en grondwater, met inbegrip van afvalrecyclage
- behandeling van chemicaliën, verhelpen van contaminatie, verhoging van de zuiverheidsgraad luchtemissie,
- het adsorberen van vervuilende componenten wanneer de VOC-emissierichtlijn van het bedrijf is overschreden voor de zuivering van biogas

- samen met luchtmissie op dit ogenblik de sterkste groeiemarkt - heeft Desotec een reeks mobiele filters ontwikkeld die elk van 50 tot 55.000 m³ per uur kunnen verwerken.

Latente noden opmerken en oplossingen aanreiken... De klant zal het alvast fijn vinden dat hij geen permanente zuiveringsinstallatie op zijn terrein nodig heeft en op dagbasis een plug-and-play Mobicon/Aircon kan huren. "We maken er een punt van dat de productie niet of amper hoeft te worden stilgelegd wanneer de Mobicon/Aircon wordt ingeschakeld", zegt Mario Hertegonne, en dat zal elke industrieel als muziek in de oren klinken.

Reactivatie, hergebruik, duurzaamheid

"In een eerste fase bestuderen we na overleg met de klant hoe we hem best kunnen helpen. Zoiets hangt uiteraard af van de aard van het bedrijf en van het productieproces". Na simulatieproeven werkt Desotec een oplossing op maat uit. Welk type actieve kool gebruiken voor dit probleem en: welke mobiele filterconfiguratie is aangewezen? Het klinkt simpel, en dat is het ook voor de klant, maar het is niet altijd eenvoudig om de juiste voor een welbepaald productieproces geschikte oplossing te ontwikkelen. Desotec slaagt daar zonder meer in en beschikt hiervoor over een eigen lab en...zijn lange ervaring.

Actieve kool bestaat in soorten, in totaal zijn er wel enkele tientallen. "Uw lezers weten het misschien niet, maar wij staan ook in voor de terugname en het hergebruik van de verzadigde actieve kool, met vernietiging van de geadsorbeerde organische stoffen", zegt Jeroen Callewaert. "Het is ook belangrijk te weten dat we snel kunnen ingrijpen wanneer dat nodig is, bijvoorbeeld om gecontamineerd bluswater te zuiveren in geval van een fabrieksbrand. Of zoals een paar jaar geleden met het treinongeluk in Wetteren. We staan 24 uur per dag klaar en 365 dagen per jaar, en dat voor het grootste deel van Europa". Dat laatste is geen grootspraak. De actieradius van het bedrijf in Roeselare is meer dan 1000 kilometer. Verder weg van huis zijn het de servicecentra in Tarragona (Spanje) en die in Gdansk (Polen) die de klanten helpen.

Geleidelijk zijn steeds meer klanten tot het inzicht gekomen dat de aanpak van Desotec de enig juiste is: ze hoeven immers helemaal geen zuiveringsinstallatie in situ te hebben. Voeg daarbij de recycling van de gebruikte actieve kool en de permanente beschikbaarheid. Wie zou met het Roeselaarse bedrijf geen zaken willen doen? Callewaert: "Door de reactivatie verminderen we jaarlijks de CO₂ -uitstoot met 95.000 ton per jaar in het belang van de duurzame ontwikkeling". Ook in dit opzicht speelt Desotec dus een voorbeeldrol.

Wij maken ons sterk dat EQT VII geen spijt zal hebben van zijn acquisitie en dat Desotec de toekomst met vertrouwen tegemoet kan zien.